



**Hans-Joachim Ruthe**



**Management- und Verkaufstrainer/Geschäftsführer  
der Vertriebs-Training-International GmbH  
– seit 01.01.1997 Trainer –**

#### **Ausbildung und beruflicher Hintergrund**

- Groß- und Einzelhandelskaufmann
- Betriebsberater in der Automobilbranche
- Verkaufsleiter mit Gesamtprokura in einer Autohausgruppe (Opel, GM, BMW)
- Ausbildung zum Trainer in der VA-Akademie GmbH
- Jährlich 4 Wochen eigene Aus- und Weiterbildung durch Klausuren und Besuche externer Seminare im Rahmen der Trainertätigkeit bei der VA-Akademie
- Prokurist/Teamleiter „Automotive“ bei der VA-Akademie
- Geschäftsführer VTI GmbH

#### **Sein Trainings-Know-How:**

- Betriebs-/Unternehmensberatung
- Ausbildung von Verkäufern und Führungskräften
- Führungs- und Verkaufstrainings
- Rhetoriktrainings
- Trainings im Betrieb
- Arbeitskreise
- Organisationsberatung
- Coaching
- Structogram/Triogram

#### **In diesen Branchen kennt er sich aus:**

- Motorradindustrie und -handel
- Automobilindustrie und -handel
- Leasinggesellschaften
- Fuhrparkmanagement
- Energieversorgung
- Facility-Management
- Transportindustrie
- Tourismus
- Garantie/Versicherungen