



Ralf Gaidies



**Management- und Verkaufstrainer der
Vertriebs-Training-International GmbH
– seit 01.07.2006 –**

Ausbildung und beruflicher Hintergrund

- Groß- und Außenhandelskaufmann
- Verkaufsberater
- Assistent der Geschäftsleitung,
Verkaufsleiter/Centerleiter
- Geschäftsführer und geschäftsführender
Gesellschafter
- Ausbildung zum Trainer in der VTI GmbH

Sein Trainings-Know-How:

- Ausbildung von Verkäufern (Geprüfter Automobilverkäufer)
- Führungstrainings
- Verkaufstrainings (Innen-/Außendienst)
- Rhetoriktrainings
- Präsentationstrainings
- Structogramtrainings (Persönlichkeitsanalyse)

In diesen Branchen kennt er sich aus:

- Automobilhandel (Opel, Chevrolet und Saab)
- Finanzleasing + Full Service Leasing
- Finanzierung
- Flottenmanagement
- Motorradhandel